

AUMENTARE IL FATTURATO

Come trovare nuovi clienti

Trovare nuovi clienti non va lasciato al caso, è un vero e proprio metodo: ogni azienda deve definire che tipo di cliente cerca, l'obiettivo di fatturato, il proprio budget di spesa, le risorse interne da dedicare, e molti altri aspetti.

Serve una vera e propria strategia che poi guiderà l'azienda nelle scelte quotidiane e si chiama *Piano di Marketing*.

Aumentare il fatturato:
come trovare nuovi clienti

Relatore: *Rosalia Vettoretto*
Consulente Marketing e sviluppo
commerciale Confartigianato

Interverranno:
Alessandro Bergamin
Web Marketing Specialist

Nadia Busatto
Export Manager



Come sta la mia impresa?

Ciclo di incontri formativi
gratuiti per imprenditori
consapevoli

2° appuntamento

Data e ora

Giovedì 24 febbraio
dalle ore 18:00
alle ore 19:00

Modalità

Online,
piattaforma GoToMeeting.
Il link di accesso verrà inviato
previa iscrizione a:

commerciale@am.confart.tv

Tel: 388.3523045

